

DealCircle GmbH unterstützt jetzt VDRPro von SS&C Intralinks

Hamburg, 20.9.2022 – [DealCircle](#), ein führender Anbieter einer ganzheitlichen M&A-Technologielösung mit der weltweit größten Datenbank an Such- und Kaufprofilen, ermöglicht M&A-Beratern jetzt einen einfacheren Zugang zur M&A-Plattform von [SS&C Intralinks](#).

Unternehmen im Small & Midcap Segment erhalten nun nahtlosen Zugang zur [VDRPro](#)-Lösung von SS&C Intralinks. Mit dem intelligenten Datenraum wird der gesamte M&A-Prozess optimiert und geschützt. Darüber hinaus bietet SS&C Intralinks einen persönlichen Support in Echtzeit durch erfahrene Serviceteams, die ein tiefes Verständnis der Due-Diligence-Prüfungen haben und so eine maximale Produktivität der Dealmaker sicherstellen.

„Für M&A-Prozesse im Small & Midcap Bereich besteht immer noch ein großer Optimierungsbedarf. Diese Partnerschaft wirkt sich positiv auf die Prozessautomatisierung sowie auf die Geschwindigkeit des Datenaustausches aus. Mit SS&C Intralinks erhöhen wir nicht nur die Effizienz der M&A-Prozesse, sondern steigern insbesondere die Datensicherung. Schließlich verdient jedes Unternehmen, das verkauft wird, die bestmögliche Unterstützung während der gesamten Transaktion – unabhängig von seiner Größenordnung“, sagt Kai Hesselmann, Mitgründer und Managing Partner von DealCircle.

„Wir freuen uns sehr über diese neue Partnerschaft mit DealCircle“, so Bob Petrocchi, Co-Head von SS&C Intralinks. „VDRPro und DealCircle stellen gemeinsam sicher, dass kritische Transaktionen schnell zum Abschluss gebracht werden. Durch diese Partnerschaft sparen unsere Kunden Zeit und Kosten.“

SS&C Intralinks ist der Vorreiter bei virtuellen Datenräumen, der Datenflüsse ermöglicht und schützt und M&A, Kapitalbeschaffung sowie Investorenreporting unterstützt. SS&C Intralinks hat über seine Plattform Finanztransaktionen mit einem Gesamtwert von 35 Billionen US-Dollar durchgeführt.

DealCircle bietet M&A-Beratern und Käufern eine ganzheitliche Technologielösung mit der weltweit größten Datenbank an Such- und Kaufprofilen. Dank seiner einzigartigen Matching-Technologie ist das Hamburger Unternehmen jetzt der bevorzugte Partner von Hunderten von M&A-Beratern in Bezug auf Käuferidentifikation und Marktansprache. Darüber hinaus erhalten Sie Zugang zu einer umfassenden datengestützten Käuferdatenbank mit Profilen von mehr als 250.000 Family Offices, Beteiligungsgesellschaften, MBIs und Unternehmen.

Weitere Informationen zur Partnerschaft finden Sie [hier](#).

Infos zu DealCircle

DealCircle bietet M&A-Beratern und Käufern eine ganzheitliche Technologielösung mit der weltweit größten Datenbank an Such- und Kaufprofilen. Durch seine überlegene Matching-Technologie ist DealCircle der bevorzugte Partner von Hunderten von M&A-Beratern in Bezug auf Käuferidentifikation und Marktansprache. Sie erhalten Zugang zu einer großen datengestützten Käuferdatenbank mit mehr als 250.000 Profilen (Family Offices, Beteiligungsgesellschaften, MBIs und Unternehmen).

Für Käufer ist DealCircle somit ein Deal-Anbahnungswerkzeug, das maßgeschneiderte und relevante M&A-Deals für Hunderte von Beratern verfügbar macht. DealCircle vereinfacht nicht nur bestehende M&A-Verfahren, sondern erhöht auch die Transparenz von Deal-Anbahnungen und Deals. Zudem

sparen M&A-Berater und Investoren Zeit und Geld. Das Hamburger Unternehmen wurde 2018 von Kai Hesselmann und Graig Gröbli gegründet. Besuchen Sie für weitere Informationen www.dealcircle.com/

Infos zu SS&C

SS&C Technologies ist ein globaler Anbieter von Dienstleistungen und Software für den Finanzdienstleistungsbereich und den Gesundheitssektor. SS&C wurde 1986 gegründet. Das Unternehmen hat seinen Firmensitz in Windsor, Connecticut (USA) und besitzt Niederlassungen auf der ganzen Welt. Um die 20.000 Finanzdienstleister und Organisationen im Gesundheitswesen – von den weltweit größten Unternehmen bis hin zu kleinen und mittelständischen Unternehmen – verlassen sich auf SS&C im Bereich Fachwissen, Skalierung und Technologie.