

Pressemitteilung

Frankfurt, 06. Januar 2021

MRH Trowe setzt Wachstumskurs fort

- Zusätzliche Kompetenz im Segment Valorenversicherung durch Harald Schwardt Versicherungsmakler GmbH
- Direktzugang in Lloyd's Versicherungsmarkt durch Gründung der London Re GmbH als Wholesale Broker
- Ambitionierte Wachstumspläne für die kommenden Jahre
- Private Equity Investor AnaCap Financial Partners unterstützt das inhabergeführte Unternehmen bei seinem Wachstumskurs

MRH Trowe, einer der Top 10 Industriemakler in Deutschland, setzt auf weitere Expansion. Mit der Harald Schwardt Versicherungsmakler GmbH integriert die Gruppe eine weitere etablierte Maklergesellschaft und erweitert damit das Angebot im Segment Valorenversicherung.

MRH Trowe verfolgt auch künftig starke Wachstumsziele. „In den nächsten fünf Jahren wollen wir unseren Umsatz mehr als verdoppeln“, sagt MRH Trowe-Vorstand Ralph Rockel, der unter anderem für Corporate Development zuständig ist. Die Wachstumsstrategie basiert auf zwei Säulen: „Zum einen wird MRH Trowe das starke organische Wachstum von jährlich 10 Prozent fortsetzen und die Infrastruktur und IT noch effizienter aufstellen sowie das Team mit weiteren Leistungsträgern ergänzen. Zum anderen ist auch anorganisches Wachstum durch die Integration weiterer Maklergesellschaften integraler Bestandteil der Buy-and-Build-Strategie“, so Rockel.

„Dass wir andere Maklerhäuser erfolgreich integrieren können, haben wir in den letzten Jahren oft bewiesen“, sagt Michael Hirz, Vorstand bei MRH Trowe. „Wir sind mit hoher Geschwindigkeit im Markt unterwegs und davon überzeugt, die Position von MRH Trowe so auszubauen, dass wir innerhalb der nächsten Jahre zu den Top-3 der inhabergeführten Industriemakler gehören.“

Zugang zum Lloyd's Versicherungsmarkt

MRH Trowe verfolgt weiterhin einen 360-Grad-Ansatz in der Kundenbetreuung, in dem alle relevanten Gebiete des Risikotransfers zielgruppenspezifisch abgedeckt werden. Neben der Verbreiterung des Angebots durch die Akquisitionen schafft die Gruppe mit der Gründung einer eigenen Gesellschaft in London für ihre Kunden auch den direkten Zugang zum Lloyd's Versicherungsmarkt. „Damit können wir den im EU-Markt vorhandenen Kapazitätsengpässen der Versicherer begegnen und mittelständischen Maklern Unterstützung bei komplexen Risiken anbieten“, so Max Trowe, zuständiger Vorstand und Geschäftsführer der London Re GmbH.

Wachstumskapital verfügbar

Mit der Einbindung des Spezial-Know-Hows weiterer Makler wird das Angebot auch künftig gestärkt und erweitert. Unter anderem hatte MRH Trome zuletzt die Frischleder Versicherungsmakler GmbH, M.A.R.K.-Versicherungsmakler GmbH, Nofri GmbH Versicherungsmakler, FinanceRisk Assekuranzmakler GmbH und G. Beyer Versicherungsmakler GmbH integriert.

„Um unsere strategischen Pläne umsetzbar zu machen, haben wir eine Kapitalerhöhung durchgeführt. Dafür haben wir mit AnaCap. einen Partner gefunden, dessen Philosophie und Kultur sehr gut zu uns passt“, sagt Rockel.

„Wir sind überzeugt, dass inhabergeführte Unternehmen im deutschen Maklermarkt die höchsten Erfolgspotenziale haben“, sagt Tassilo Arnhold, Partner bei AnaCap. „Deshalb haben wir das Angebot zur Zusammenarbeit gerne angenommen und gehen gemeinsam mit den Inhabern die nächsten Wachstumsschritte.“ Das bisherige Management von MRH Trome behält auch in Zukunft die Mehrheit und bleibt somit im „Driver´s Seat“.

Über MRH Trome:

MRH Trome gehört zu den zehn größten deutschen Industriemaklern.

Unter dem Dach der Mesterheide Rockel Hirz Trome AG Holding agieren neben der MRH Trome Insurance Brokers GmbH mehrere Spezialdienstleister für verschiedene Segmente. MRH Trome bietet umfassende Expertise in praktisch allen Versicherungssparten für Industrie und Gewerbekunden sowie gehobene Privatkunden. Das inhabergeführte Unternehmen verfolgt einen konsequenten Wachstumskurs mit einem ganzheitlichen Beratungsangebot, spezialisierten Fachteams und einer hohen Digitalisierungsquote an der Schnittstelle von Mandant, Makler und Versicherer. Rund 470 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern verwalten ein Prämienvolumen von mehr als 300 Mio. Euro.

www.mrh-trome.com

Über AnaCap Financial Partners:

AnaCap ist ein führender spezialisierter mittelständischer Private-Equity-Investor, der ausschließlich in den Finanzdienstleistungssektor investiert. Der Fokus liegt auf Partnerschaften mit mittelständischen Unternehmern. Seit 2005 hat AnaCap mehr als 5 Mrd. EUR in über 85 Unternehmen aus dem Mittelstand in 15 europäischen Ländern investiert. Der Name AnaCap definiert die Investmentphilosophie: „Analytics before Capital“. Alle Anlageentscheidungen basieren auf einem disziplinierten, operativen und datengesteuerten Vorgehen, unterstützt von Minerva, einer digitalen proprietären Intelligence-Plattform. Mit der umfassenden Expertise als Investor, Eigentümer und Betreiber sowie spezialisiert auf den Finanzdienstleistungssektor ist AnaCap ein aktiver Investor und generiert durch ein intensives operatives Engagement-Modell und sorgfältig kalibrierte M&A-Programme Werte in Private Equity.

www.anacapfp.com

Pressekontakt

Dr. Hubert Becker

Instinctif Partners

0221 42 07 5-24

hubert.becker@instinctif.com